



**LutinX.com**  
DIGITAL DATA CERTIFICATION



Blockchain ID:

# LutinX™ Partner Program

09.2024-08.2025



## Esclusioni di responsabilità

Il presente documento non costituisce un accordo contrattuale tra persone, società, venditori o parti interessate, LutinX, Aziende o Persone legate a LutinX in qualunque forma.

Questo documento è fornito a solo scopo informativo e le informazioni contenute nel presente documento sono soggette a modifiche senza preavviso. Si prega di segnalare eventuali errori nel presente documento a LutinX. LutinX non fornisce alcuna garanzia a copertura di tali informazioni e declina espressamente qualsiasi responsabilità in relazione al presente documento.

I termini della presente Guida al LutinX Partner Program sono soggetti ai termini dell'Accordo sul programma dei Partner LutinX e ai relativi Addendum e/o Allegati diversi. LutinX si riserva il diritto di amministrare il LutinX Partner Program a propria discrezione. LutinX può rendere disponibili tutti i vantaggi della presente Guida a qualsiasi Partner e/o trattenere qualsiasi vantaggio o parte di qualsiasi vantaggio, da qualsiasi Partner, senza obbligo di offrire o trattenere tali vantaggi da qualsiasi altro Partner.

Il Partner accetta di essere responsabile della conformità di tutti i suoi dipendenti, ai termini della presente Guida ed al Contratto del programma per i Partner di LutinX.

Copyright ©Lutin Technologies (UK). ®,TM Marchi di fabbrica associati a LutinX, fanno riferimento alla C.C. (USA) e/o a ciascuna delle sue affiliate. Tutti gli altri nomi e loghi di società e prodotti potrebbero essere soggetti a diritti di proprietà intellettuale, riservati da terzi.



**LutinX™** porta nel mercato globale, soluzioni concrete ed innovative nel settore della Blockchain e dell'I.A., aumentando di fatto la vostra esperienza.

Le nostre soluzioni uniche, già funzionanti nel settore educativo, industriale, legale, assicurativo, sportivo e nel volontariato, ci consentono di risolvere le nuove sfide del mercato con la proposta di nuove opportunità per il futuro.

Con il vostro aiuto, mostreremo quanto sia reale trasformare un mondo di dati, in un mondo di intelligenze e di opportunità.

Chiamiamo questa relazione sinergica, tra noi e voi, il Potere del Partner.



## Opportunità Illimitate

Entro i prossimi 10 anni, TUTTI gli ambienti informatici saranno basati sulla Blockchain, sfruttando operativamente l'Intelligenza Artificiale. I privati, le Aziende, le Istituzioni ed i Governi le useranno tutti i giorni.

LutinX già OGGI, mette a disposizione un reale accesso a queste tecnologie, tramite la sua SUITE integrata di applicazioni pronte all'uso, di facile utilizzo, ed in continua evoluzione.

LutinX inoltre, unica in questo segmento di mercato, offre un sistema nativo per garantire Identità certa (KYC Compliance) a tutti i suoi utenti, SENZA ancora usare le Cryptovalute (AML Compliance).

Essere un Partner di LutinX vi permette di ampliare la vostra offerta commerciale, offrire tecnologia innovativa, competenza e servizi di supporto insuperabili.

Di fatto avrete quella marcia in piu' per acquisire nuovi clienti, ampliare la vostra presenza sul territorio, ed essere sempre all'altezza delle nuove sfide aperte dalla tecnologia.

Lavoro di squadra, Agilità, Fiducia, Rispetto, e Servizio, sono la base della nostra crescita per raggiungere insieme il Successo.

LutinX.com  
DIGITAL DATA CERTIFICATION



**LAVORO DI SQUADRA** - Arricchiamo le nostre relazioni con spirito collaborativo sia sul posto di lavoro che sul mercato.

**FIDUCIA** - Tuteliamo la fiducia dei nostri clienti e partner perché loro si affidano a noi per fornire i migliori prodotti e servizi volti ad avere successo.

**AGILITÀ** - Per portare valore ai nostri Clienti e Partner, ci muoviamo veloci nello sviluppo. Rimaniamo al passo con le tendenze e le richieste del mercato.

**RISPETTO** - Lavoriamo per il bene della comunità e teniamo presenti le necessità dei nostri dipendenti, collaboratori e dell'ambiente che ci circonda.

**SERVIZIO** - Il successo ed il denaro fini a se stessi non hanno senso. LutinX supporta la comunità, investe nelle attività di volontariato, aiuta i bisognosi.

## Segmenti di Mercato

LutinX ha una vasta conoscenza dei settori in cui opera, essendo riconosciuta in modo indipendente come fornitore leader e globale di soluzioni basate sulla Blockchain, l'Intelligenza Artificiale, Applicazioni Biometriche, Sicurezza Informatica e di Machine Learning.

LutinX ed il suo eco-sistema di Partner Esperti, condividono un obiettivo comune: mettere saldamente i nostri clienti al centro di tutto ciò che facciamo.

Il nostro Partner è l'azienda con una comprovata soddisfazione della sua clientela.

**EDUCAZIONE  
E FORMAZIONE**

**RISORSE UMANE**

**ENERGIA ED UTENZE**

**SPAZIO & DIFESA**

**MEDICINA & SALUTE**

**COSTRUZIONI & INFRASTRUTTURE**

**VOLONTARIATO**

**TRACCIABILITÀ  
AGRO-ALIMENTARE**

**MANIFATTURA**

**SERVIZI & CONSULENZA**

Scegliendo di diventare un LutinX Partner, diventate a tutti gli effetti **INNOVATIVI**. Innovativi per noi, significa nuovo Business e nuovo Fatturato. Grazie alle nostre soluzioni TUTTE le aziende che scelgono un prodotto LutinX possono di fatto accedere a finanziamenti a fondo perduto fino al 100% - di norma dal 40% a salire - accedendo ai Piani dell'Industria 4.0 e della Formazione 4.0 dei diversi PNRR Europei.

Con il nuovo **PNRR** diverso nella forma, ma simile nei contenuti in tutta Europa, ci sono oltre 2'000 Miliardi di Euro da spendere nel prossimo quinquennio, e la maggioranza, riguarda l' **INNOVAZIONE**.

LutinX ed il LutinX Partner Program sono l'opportunità per tutte le PMI che vogliono differenziarsi e conquistare il mercato, con Progetti concreti di Innovazione e Digitalizzazione.

## Perché LutinX™?

### I nostri prodotti



LutinX™ è leader nel settore della Blockchain per la certificazione e tracciabilità dei dati. Completano la nostra offerta, modelli di business specifici per lo sviluppo di algoritmi predittivi (Intelligenza Artificiale) e sicurezza informatica strategica.

### Le nostre persone



LutinX™ è in piena crescita. Siamo una società di diritto statunitense (USA), con propri uffici in Europa, Ucraina, India, Sierra Leone ed entro il 2024 anche in Etiopia ed Argentina. A livello operativo contiamo più di 120 persone che lavorano quotidianamente per la crescita e diffusione del nostro progetto in tutto il mondo.

### I nostri Partner



LutinX™ grazie alla sua connotazione di Web-Company cresce in modo costante a livello internazionale. Con il 2024 l'obiettivo operativo verte nel raggiungere una presenza fisica in sempre maggiori territori, grazie ai nostri Partner locali.

### Il nostro programma



Sei interessato ad aderire al LutinX™ Partner Program?

Invia un'e-mail a [partners@lutinx.net](mailto:partners@lutinx.net) per iniziare il processo di adesione, allegando il modulo compilato in ogni parte, che trovi alla fine di questa guida. Sarai poi contattato da un nostro referente per le fasi successive.

## Tipologie di Partner

Che tu sia specializzato nella vendita o fornitura di soluzioni informatiche, nello sviluppo di infrastrutture innovative o nel fornire assistenza ai clienti per aiutarli a realizzare il loro pieno potenziale, il nostro programma per i Partner fa al caso tuo. Per semplicità abbiamo creato un'organizzazione a "colori".

### GIADA

Questo è il punto di ingresso per costruire le basi per avviare una relazione commerciale lunga e duratura. LutinX consiglierà le migliori pratiche per aiutare i Partner ad aumentare il loro status.

### ARANCIONE

I partner Arancioni hanno l'opportunità di immergersi nel LutinX Partner Program per determinare come LutinX integrerà i punti di forza della loro azienda.

A questo livello, la tua esperienza entrerà in gioco quando inizierai ad allinearti con l'organizzazione di vendita LutinX ad un livello più profondo.

### ROSSO

Una partnership Rossa rappresenta una relazione profonda e significativa tra LutinX ed il Partner.

Il livello Rosso è un'alleanza collaborativa con esperienza in settori o soluzioni specifici.

### PORPORA

I partner Propora hanno dimostrato competenza nel fornire valore al cliente con un chiaro focus sulle vendite di soluzioni complesse.





## Ambiti del Partner

### PARTNER DI SETTORE

I partner di Settore possono essere distributori, rivenditori a valore aggiunto, fornitori di servizi gestiti, integratori di sistemi, società di consulenza tecnologica e altre organizzazioni simili.

### PARTNER DI SERVIZI

Ovvero Partner specializzati nelle consulenze gestionali, integratori di sistemi, e società di consulenza. Migliorano e/o ampliano la loro capacità di fornire soluzioni complesse a progetti di servizi integrati.

### PARTNER DI SOLUZIONI

Vale a dire fornitori di software indipendenti, organizzazioni di outsourcing, di infrastrutture e/o tecnologia, e IoT e/o Provider aziendali. Forniscono infrastruttura e/o software, integrano le capacità blockchain ed AI offerte da LutinX, ed ottimizza le prestazioni di rete.

### PARTNER DI SEGNALAZIONE

Sono aziende che forniscono servizi o soluzioni nei settori target di LutinX e possono identificare nuove opportunità di vendita per LutinX, attraverso le loro attività. Generano lead qualificati in cambio di commissioni.

**85.5%** dei nostri clienti afferma di rivolgersi ad un Fornitore di Servizi che possiede un marchio distintivo, rilasciato da un terzo operatore che ne attesta le competenze.

**93.9%** dei clienti di LutinX™ dichiara che il processo decisionale nella scelta di un fornitore è facilitata se questo ha un Certificato/Logo di appartenenza.



La dimostrazione delle Competenze per Argomento e Settore, sono al 1° e 4° posto su 8 fattori decisionali, che portano a definire la scelta di un Fornitore esterno all'azienda.



I Marchi distintivi di LutinX™ possono e dovrebbero essere usati, in tutto il materiale di marketing e nella comunicazione rivolta ai clienti. I vantaggi sono chiari, mostrerete le vostre capacità di organizzazione, di competenza e formative.

LutinX™ ha inoltre realizzato al Guida all'uso del Marchio, disponibile per tutti i suoi Partners.



## Simboli di Competenza

Per ottenere un Logo di Competenza, un Partner deve dimostrare di possedere direttamente o tramite i suoi dipendenti, le credenziali per ognuna delle aree da noi identificate in:

- **Vendita**
- **Vendita tecnica**
- **Sviluppo Contenuti in Blockchain**
- **Installazione e configurazione**
- **Amministrazione**
- **Supporto post-vendita**

Un programma sempre aggiornato sulle attività formative di LutinX verrà regolarmente inviato a tutti i Partners.



### Visualizzazione

Competenza in LutinX



### Gestione Dati

Competenza in LutinX



### Analisi Analitica

Competenza in LutinX



### Certificatore LutinX

Competenza in LutinX

## Simboli di Specializzazione

Sei interessato a dimostrare competenze ancora più specifiche? LutinX offre Soluzioni uniche denominate "Specializzazioni".



### Affiancamento del Cliente

Competenza in LutinX



### AML & KYC

Competenza in LutinX



### Sviluppo Soluzioni

Competenza in LutinX



## Conosci la terminologia associata al Logo

### Competenza

Posseduta da una persona, una competenza viene acquisita quando un individuo supera un esame di certificazione o completa un percorso programmato.

### Specializzazione

Posseduta da un'organizzazione, un Logo di Specializzazione si ottiene quando un'azienda impiega persone diverse con competenze in settori strategici, per ogni particolare tecnologia di LutinX.



## Benefici

Con l'adesione al LutinX™ Partner Program, i Partner ricevono una serie di vantaggi fondamentali che possono aiutarli a risparmiare tempo e denaro, rafforzare le loro capacità, servire meglio i clienti e creare connessioni ancora più efficienti, per raggiungere il loro pieno potenziale commerciale.

I vantaggi del programma sono strutturati per riconoscere l'investimento ed il contributo dei Partner nella fornitura di soluzioni che promuovono il nostro e vostro successo. Maggiore è il livello del Partner, maggiore è l'impegno e le risorse combinate, necessarie a sostenere lo slancio del programma che insieme svilupperemo nel territorio.

| Benefici   | P. Giada | P. Arancione | P. Rosso | P. Porpora |
|--|----------|--------------|----------|------------|
| <b>Vantaggi del livello</b>                              |          |              |          |            |
| Accesso al LutinX Network                                | SI       | SI           | SI       | SI         |
| Accesso a licenze ed applicazioni                        | Limitato | Limitato     | Completo | Completo   |
| Formazione tecnica agevolata                             | SI       | SI           | SI       | SI         |
| Accesso ai guadagni                                      | SI       | SI           | SI       | SI         |
| Accesso ai guadagni sui rinnovi                          | -        | SI           | SI       | SI         |
| <b>Vantaggi sulla Comunicazione</b>                      |          |              |          |            |
| Uso dei Loghi del Partner Program                        | SI       | SI           | SI       | SI         |
| Presenza del Partner sul sito Web di lutinx.com          | SI       | SI           | SI       | SI         |
| Presenza agli eventi di LutinX™                          | €€       | €€           | €€       | €€         |
| Attività a marchio congiunto                             | -        | -            | SI       | SI         |
| Partecipa a eventi e seminari per il lancio dei prodotti | -        | SI           | SI       | SI         |
| <b>Vendite</b>   |          |              |          |            |
| Downline dei clienti per "n" Livelli                     | 1        | 2            | 3        | 4          |
| Guadagni sui rinnovi (per numero di anni)                | -        | 2            | da def.  | da def.    |
| Accesso alla LutinX Academy                              | €€       | SI           | SI       | SI         |
| Accordo a Webinar di Vendita                             | SI       | SI           | SI       | SI         |

Le differenze sostanziali tra il Livello Rosso e Porpora, si possono meglio identificare nella tabella requisiti, o all'interno del Piano Vendite (disponibile nella vostra area utente).

## Requisiti del Programma

| Requisiti del Programma  | P. Giada | P. Arancione | P. Rosso | P. Porpora |
|--|----------|--------------|----------|------------|
| - Domanda di adesione e verifica   | SI       | SI           | SI       | SI         |
| - Accordo attivo   | SI       | SI           | SI       | SI         |
| - Profilo completo del Partner   | SI       | SI           | SI       | SI         |
| - Stabilire una persona di riferimento   | SI       | SI           | SI       | SI         |
| - Identificare il rappresentante sul sito di LutinX  | SI       | SI           | SI       | SI         |
| - Uso del logo LutinX associato al LutinX Partner Program sul sito web del Partner (rif. LutinX Identity Guidelines) | SI       | SI           | SI       | SI         |
| - Referenze complete sul sito di LutinX™, quale Partner  | SI       | SI           | SI       | SI         |
| - Sviluppo di Casi d'uso Specifici   | -        | 1            | 2        | 3          |
| - Identificare almeno un individuo titolare delle credenziali  | -        | SI           | SI       | SI         |
| - Sviluppo congiunto di attività di marketing  | -        | -            | SI       | SI         |
| - Sviluppo congiunto di eventi sul territorio/regione  | -        | -            | -        | SI         |
| - Impiegare un numero minimo di persone specializzate  | -        | 1            | 2        | 3          |
| - Ottenere un numero minimo di Certificazioni / Competenze   | -        | 2            | 4        | 6          |
| - Identificare una persona singola per l'attività di marketing   | -        | -            | SI       | SI         |
| - Identificazione quale Partner Porpora  | -        | -            | -        | SI         |
| - Identificare l'amministratore per le applicazioni LutinX   | -        | -            | -        | SI         |
| - Definizione Attività Congiunta di Marketing  | -        | -            | -        | SI         |
| - Requisiti di Guadagno minimi su base di periodo  | -        | da def.      | da def.  | da def.    |





## Opportunità di guadagno

Bonus %\*

Attività qualificanti a supporto delle vendite

### Nuove opportunità sulle vendite

|    |   |
|----|---|
| 10 | 1° livello di vendita (Giada)           |
| 8  | 2° livello di vendita (Giada+Arancione) |

### Piani di guadagno aggiuntivi \*\*

- **Personalizzato:** % fino a "x" livelli definiti in modo personalizzato insieme al Partner. Di norma questa soluzione viene scelta da consulenti aziendali e segnalatori in ambiti diversi, volta a massimizzare le opportunità di crescita del proprio network.
- **Livelli Fissi:** Per i Partner in cui una rete vendita è già attiva, si "Bloccano" di norma 3 o 4 livelli, nei quali il Partner percepisce direttamente la massima % - convenuta inizialmente - e spetterà poi al Partner ricompensare direttamente i suoi ventitori/segnalatori.
- **Head Funds:** Definiti Obiettivi di produzione significativi, LutinX supporta il Partner contribuendo ai costi salariali del personale commerciale, del Partner stesso.

*\*, l'accesso ai Bonus ed Opportunità di guadagno per i livelli Arancione, Rosso e Porpora è subordinato allo status di Partner, con apposito addendum tra il Partner, ed il Rappresentante di LutinX nella sua Area di Riferimento.*

***La sola adesione online NON è vincolante a percepire i Bonus (per i livelli Arancione, Rosso e Porpora).***

*\*\* ,devono essere confermate nello specifico Addendum tra il Partner ed il Rappresentante di LutinX, nella sua Area di Riferimento.*





## Vantaggi aggiuntivi per i Partner

### LICENZE LUTINX™ INCLUDE

I Partner ricevono un set standard di prodotti con la licenza LutinX™ allineati alle loro competenze. È possibile richiedere licenze diverse a supporto dei piani aziendali approvati.

### LUTINX TRAINING CENTER


Conosciamo l'importanza di essere riconosciuti come Esperti e garantire l'esperienza tecnica necessaria per supportare e fornire valore a tutti i clienti. Per questo motivo abbiamo creato il LutinX Training Center. Il LutinX Training Center offre una gamma di programmi di formazione e abilitazione e certificazioni, che aiutano i nostri partner a migliorare le loro conoscenze e mostrare il loro livello di competenza.

Attraverso la nostra piattaforma di apprendimento digitale ed i corsi di formazione in aula, LutinX aiuta i propri Partner a far proprio il nostro Sapere, e promuovere con successo le vendite.

I tuoi consulenti saranno sempre in prima linea nell'innovazione. Ecco inoltre alcuni vantaggi:

|  |                                     |
|--|-------------------------------------|
| Vendita ed Aggiornamento                     | Complementare                       |
| E-Learning sul ns portale di Formazione      | Tariffa standard dell'area virtuale |
| Corsi Pubblici o in diretta di LutinX™       | 75% sul prezzo                      |
| Formazione in sede/privata o personalizzata* | Da definire caso per caso           |
| Webinar Specialistici                        | 50% sul prezzo                      |

\* Eventuali richieste specifiche o modifiche al corso, richiederanno una proposta personalizzata.



I titoli formativi raggiunti con LutinX™, rimangono con i singoli individui, anche quando cambiano azienda. Noi di LutinX™ incoraggiamo tutti i dipendenti e/o collaboratori dei nostri Partner ad aggiornare il loro profilo di certificazione, in modo che LutinX™ possa associare correttamente la formazione, con l'attuale organizzazione in cui lavorano.

## Dettagli dell'iscrizione

### ISCRIZIONE AL PROGRAMMA

I potenziali Partner interessati all'adesione al programma sono tenuti a completare la richiesta che trovate nella pagina seguente, ed inviarla via e-mail a [partners@lutinx.net](mailto:partners@lutinx.net). LutinX™ esaminerà la richiesta e se, la proposta di valore congiunto, soddisferà le esigenze del programma, LutinX™ vi inoltrerà la domanda di iscrizione /Addendum all'Accordo per email.

### PERIODO DI ADESIONE

Il periodo di adesione va dal 1 settembre 2024 al 31 Agosto 2025. Per mantenere il tuo status, devi soddisfare i requisiti minimi del programma, secondo il tuo livello, entro il 31 Luglio 2025. LutinX™ si riserva il diritto di valutare lo stato della tua iscrizione in qualsiasi momento.

### RINNOVO DEL CONTRATTO

L'adesione al programma è soggetta a revisione annuale. Durante il processo di rinnovo, vengono esaminati i risultati relativi ai requisiti del livello del programma. Voi siete responsabili del rispetto di tali requisiti. Se gli obiettivi non sono stati raggiunti, il tuo Partner Manager lavorerà con te per sviluppare collaborativamente un piano aggiuntivo, per il tuo successo.

### AVANZAMENTO NEL PROGRAMMA

Durante tutto l'anno, LutinX™ rivede proattivamente le tue prestazioni per determinare se potresti essere idoneo a passare al livello successivo. In qualsiasi momento durante il periodo di adesione, puoi richiedere una revisione per la tua crescita nel nostro programma. Le modifiche al livello di iscrizione avranno effetto entro e non oltre 30 giorni dalla comunicazione, da parte di LutinX™, che la modifica del livello di iscrizione è stata approvata. I vantaggi maturati passando ad un nuovo livello, non sono retro-attivi e sono validi solo con l'aggiornamento dell'iscrizione. È possibile inviare una richiesta formale per una revisione della tua posizione al tuo Partner Manager scrivendo a [partners@lutinx.net](mailto:partners@lutinx.net)

## DOMANDA DI PARTECIPAZIONE AL LutinX™ PARTNER PROGRAM

---

Il processo di adesione al LutinX™ Partner Program, aiuta LutinX™ a garantire che le organizzazioni dei suoi Partner soddisfino gli stessi elevati standard di conoscenza, rispetto, integrità e soddisfazione verso il mercato.

Tutte le domande per i livelli Arancione, Rosso e Porpora sono sottoposte a revisione, per garantire che queste organizzazioni abbiano il pieno supporto dalla casa madre.

### PASSAGGI DI APPLICAZIONE

Il processo di richiesta del LutinX™ Partner Program comprende i seguenti passaggi:

- Fase 1: Creare il vostro account – Gratuitamente – sulla Piattaforma Lutinx.com
- Fase 2: Completare il processo KYC
- Fase 3: Premere il pulsante “Diventa Partner” sulla vostra Dashboard e completare i campi richiesti.

### COMPLIMENTI – SIETE UN PARTNER DI LUTINX!

Ora, per acquisire uno dei Ruoli Abilitanti – Arancione, Rosso, e/o Porpora:

- Fase 4: Completare la domanda del LutinX™ Partner Program che trovate qui di seguito;
- Fase 5: Inoltrare la stessa a [partners@lutinx.net](mailto:partners@lutinx.net) – indicando il vostro LiID;
- Fase 6: Se la domanda viene accettata, tutte le condizioni a voi riservate saranno attivate in automatico ed il vostro Partner Manager prenderà immediato contatto con voi.



Assicurati che i vostri dipendenti utilizzino il vostro LiID, durante l'iscrizione.  
Tale fattore è importante, per legare il loro LiID al vostro, durante la generazione delle Credenziali e Specializzazioni.

# LutinX™ Partner Program – Domanda di Adesione

[partners@lutinx.com](mailto:partners@lutinx.com)

## TUTTE LE SEZIONI DEVONO ESSERE COMPLETATE

Note: l'invio di questa domanda non garantisce il vostro accesso al LutinX™ Partner Program. Le domande saranno esaminate, ed i candidati saranno informati del loro stato.

### INFORMAZIONE GENERALE

Nome della società \_\_\_\_\_

Data di costituzione \_\_\_\_\_

Fatturato annuo \_\_\_\_\_

P.Iva \_\_\_\_\_

**Numero di dipendenti** \_\_\_\_\_

### Indirizzo dell'azienda

Città \_\_\_\_\_

Provincia \_\_\_\_\_

Nazione \_\_\_\_\_

Codice di avviamento postale \_\_\_\_\_

Indirizzo Web \_\_\_\_\_

E-mail aziendale \_\_\_\_\_

### Contatto primario

Nome e Cognome \_\_\_\_\_

Funzione nell'azienda \_\_\_\_\_

Telefono \_\_\_\_\_

Cellulare \_\_\_\_\_

E-mail \_\_\_\_\_

Data/Luogo \_\_\_\_\_

Firma e Timbro \_\_\_\_\_



# LutinX™ Partner Program – Domanda di Adesione

[partners@lutinx.com](mailto:partners@lutinx.com)

## INDICA L'AREA GEOGRAFICA IN CUI SEI INTERESSATO A COLLABORARE:

- EMEA (Europa, Medio Oriente e Africa)
- Americhe (Stati Uniti, Canada e America Latina)
- Asia Pacifico
- Struttura Educativa

## TIPOLOGIA DI ADESIONE:

- Partner di Settore
- Partner di Servizi
- Partner di Soluzioni
- Partner di Segnalazione

## SINTESI

1. Fornisci una breve descrizione della tua entità;

---

---

---

---

2. Descrivi il mercato / settore di interesse della tua entità;

---

---

---

3. Quali vantaggi specifici può offrire la tua entità a LutinX™?

---

---

---

4. In quale area specifica, geografica, intendi operare (provincia, città, regione)

---

Data/Luogo \_\_\_\_\_

Firma e Timbro \_\_\_\_\_

# POWER OF THE PARTNERS



Blockchain ID



📍 2S 2024

📍 2S 2025

WANT TO KNOW MORE?  
VISIT [HTTPS://GSI.LUTINX.COM/PARTNER-PROGRAM/](https://gsi.lutinx.com/partner-program/)